

La Rivoluzione
nei Software Beverage

BEVERAGE



Imbottigliamento e distribuzione

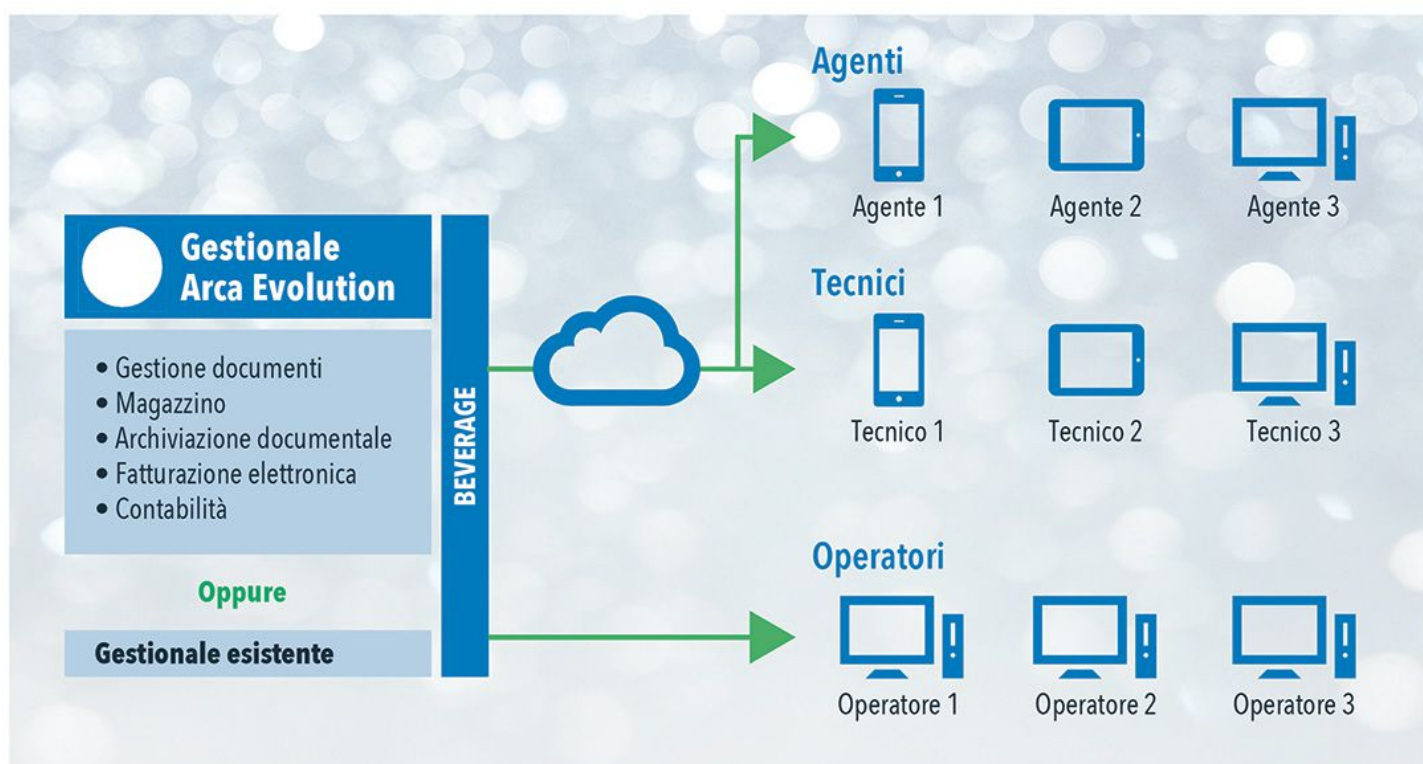


Cosa è BEVERAGE

La rivoluzione dei Software Beverage

Beverage è il verticale basato su Smart.1, la soluzione tecnologica realizzata da Ribo IT Solutions, che ti consente di avere a portata di mano il tuo gestionale, sempre e ovunque, in tutta sicurezza. La soluzione nasce per le aziende di produzione e distribuzione di acque, bibite, bevande, birre e vini, sviluppato rispondendo alle specifiche esigenze del settore beverage. Si tratta di un valido supporto sia per le PMI che per le grandi

realità, modulare, flessibile e personalizzabile in base al livello di complessità gestionale, garantendo un incremento dell'efficienza globale dell'azienda. Questo strumento innovativo, disponibile anche in cloud, permette ai tecnici di lavorare consultando i dati direttamente dall'app del proprio smartphone o tablet. **Beverage** si interfaccia con il Gestionale Arca Evolution o con il Gestionale presente in azienda.



APP OFFLINE PER BEVERAGE

Grazie all'app i tuoi agenti potranno gestire preventivi e ordini avendo sempre a disposizione le anagrafiche cliente e i listini aggiornati. I tuoi operatori potranno visionare il giro consegne ed effettuare l'inserimento di bolle, fatture e registrare gli incassi. I tuoi tecnici saranno in grado di gestire le schede tecniche degli impianti e di registrarne le manutenzioni.

GESTIONALE ARCA EVOLUTION

Beverage si integra nativamente con il gestionale Arca Evolution, perfetto per aziende di ogni dimensione. Vendita, listini, fatturazione, pianificazione acquisti, gestione magazzino e molto altro, tutto è gestito utilizzando un unico strumento. La soluzione si integra anche con altri gestionali aziendali, grazie ad un connettore personalizzabile.

I VANTAGGI DI AVERE BEVERAGE

- *Gestione della contabilità aziendale a partire dalla prima nota fino ad arrivare alla liquidazione IVA e agli altri adempimenti, sempre aggiornati secondo la normativa;*
- *Organizzazione completa del magazzino con ubicazioni, tracciabilità dei lotti e delle matricole;*
- *Possibilità di gestire qualsiasi tipo di documentazione e di allegarla ad ogni entità, ad es. clienti, articoli, documenti, registrazioni contabili, schede impianto, ecc.;*
- *Integrazione completa con i sistemi di fatturazione elettronica dell'Agenzia delle Entrate, sia per quanto concerne il lato attivo (clienti) che per il lato passivo (fornitori);*
- *App funzionante offline compatibile con sistemi operativi Android e Windows;*
- *Possibilità di integrazione con altri software aziendali (gestionali, CRM, o software di terze parti);*
- *Gestione delle stampe di documenti, ricevute di incasso e rapportini di intervento in mobilità.*



Oltre alle tipiche funzionalità di un Gestionale standard, quali contabilità, gestione documenti, gestione magazzino, etc., Beverage vanta alcune delle seguenti funzionalità:

Gestione cauzioni e vuoti: tieni sempre sotto controllo lo stato delle cauzioni cedute e rese, sia lato cliente che lato fornitore. Avrai incluse le funzionalità di riepilogo, l'inserimento automatico del reso cauzioni, la possibilità di effettuare il rimborso del reso in modo intelligente e il calcolo automatico del numero di cauzioni in cessione in funzione della quantità degli articoli di vendita.

Fido e rischio cliente: Beverage ti aiuta a tenere monitorata l'esposizione del fido del tuo cliente in ogni fase produttiva. Inoltre, in caso di superamento del fido, è possibile decidere di bloccare l'emissione di nuovi documenti e l'inserimento di movimenti contabili legati ad un cliente.

Canvass: la soluzione prevede la gestione di promozioni di tipo Canvass di vario genere e in periodi prestabiliti. Ad es.: "3x2", promozioni sull'articolo più economico della categoria, gestione omaggi a fronte di una spesa minima o quantità minima, e altri tipi di promozioni personalizzabili.

Pianificazione consegne: puoi gestire il giro consegne abituale tramite schedulazione su calendario o tramite visualizzazione su mappa interattiva, con possibilità di calcolo automatico del percorso di consegna ottimizzato.

Raccolta ordini: grazie all'app funzionante offline è possibile fornire uno strumento avanzato che permette una corretta raccolta degli ordini da parte dei tuoi agenti, che ne consente l'immediata consultazione, permette l'aggiornamento dei listini in tempo reale e l'inserimento di documenti di vario genere (ordini, preventivi, ecc.).

Tracciabilità dei lotti: la soluzione consente di tenere traccia dei lotti di merce e della loro scadenza, sia per quanto concerne la movimentazione di magazzino, sia per la parte di produzione. È possibile tracciare i lotti sia delle materie prime che dei prodotti finiti.

Statistiche: puoi estrarre report o statistiche interattive riguardanti tutti i dati di tuo interesse, a partire dall'acquisto e la vendita dei prodotti, al monitoraggio della produzione, oppure alle statistiche sulle cauzioni o sui vuoti ancora da rendere.

Noleggio e manutenzioni impianti: con Beverage puoi gestire gli impianti in comodato d'uso oppure a noleggio in uso dai tuoi clienti, con tanto di gestione degli interventi tecnici, la gestione contratti, con anche l'app offline dedicata a supporto della manutenzione.

Premi attivi e passivi: con Beverage è possibile gestire facilmente gli obiettivi attivi e passivi con monitoraggio dell'andamento delle campagne promozionali.



ribo.it • marketing@ribo.it